

Actualités DERIVERY

PEINTURES - LAQUES - VERNIS

COMMUNICATION

Salon International de la Défense EUROSATORY



DERIVERY a participé pour la seconde fois en tant qu'exposant au salon Défense Eurosatory à Villepinte (93) du 11 au 15 juin 2018.

Eurosatory est le salon international, qui réunit les acteurs de la Défense terrestre et aéroterrestre sur un espace d'exposition de 167 000m².

1570 exposants accueillent plus de 57 000 visiteurs sur une semaine.

Notre stand situé dans la hall 5B nous a permis de rencontrer la DGA, nos clients Grands comptes tels que ARQUUS, DAHER, SOFEMA, NEXTER, THALES, nos clients sous traitants Défense, mais aussi nos clients distributeurs Défense tels que UTG et SODIP.

La visite des stands nous a permis également de découvrir les nouveaux programmes de véhicules présentés par nos clients.

Notre équipe commerciale était mobilisée toute cette semaine pour prendre contacts avec des clients et prospects tant au niveau national, qu'international. M Laurent Fradet qui nous a rejoint dernièrement en tant que consultant commercial, était également présent.

Les membres de notre laboratoire R&D ont pu rencontrer à cette occasion certains de leurs interlocuteurs techniques.

Rendez-vous dans 2 ans pour une nouvelle édition.



DEFENCE & SECURITY

Une plaquette commerciale destinée à l'Industrie et à la Défense

A l'occasion du Salon Eurosatory, nous avons créé en interne avec l'aide d'une graphiste, Soto Design, une plaquette 6 pages chemisée afin de présenter notre activité.

Ce document commercial présente notre entreprise à travers ses deux sites de production, ainsi que ses principaux services. Un schéma organisationnel est présenté afin d'expliquer nos circuits de fabrication.

Deux pages dédiées à nos activités Industrie et Défense permettent de vous informer de notre

offre produits et nos références.

Sa forme chemisée permet d'accueillir des fiches techniques ou document additionnels ainsi qu'une carte de visite.

Elle sera prochainement distribuée à notre réseau de distribution et présentée à notre clientèle lors des prochaines visites commerciales. Nous allons également communiquer ce document de présentation en format PDF dans la rubrique « Documentations » de notre nouveau site internet www.derivery.fr.



EDITO

- > Suite au salon international d'Eurosatory, nous avons décidé de créer une Newsletter semestrielle destinée à notre clientèle et réseau de distribution du secteur industrie et militaire.
- > Cet outil de communication nous permettra de vous informer sur notre actualité technique et commerciale.
- > Ce document sera accessible également sur notre site internet derivery.fr sous format PDF. Dans la rubrique « Documentations »
- > Nous restons à votre disposition afin de développer certains sujets.
- > F. CAILLE

SOMMAIRE

Edito	1
Salon Eurosatory	1
Plaquette commerciale Industrie Défense	1
Produit : Antidérapant	2
Qualité	2
Formation Technique	2



Derivery et Dougé Formation main dans la main

Partenaires sur le marché militaire pour la préparation des plaques en vue des homologations DGA, Dougé Formation est intervenu chez DERIVERY pour former aux techniques d'application les technico commerciaux et personnels de notre laboratoire.



Suite à cette formation, nous avons assuré un module de formation et de validation d'un process sur une nouvelle chaîne peinture dans le domaine de la Défense. L'association technique du fabricant de peinture et d'un formateur peintre en carrosserie a été fructueuse tant lors de ses deux jours de formation que dans la rédaction de notre rapport commun.

Ensemble, nous avons construit une offre de formation modulaire adaptée à la problématique du client. Ces modules se veulent très pratiques et s'adressent

en premier lieu aux applicateurs, mais aussi aux services Méthodes ou Qualité.

Intervenir sur le lieu de production permet de réellement analyser les procédures et méthodes utilisées en prenant en compte les installations et le matériel du client.

Pour plus d'informations contactez frederique.caille@derivery.fr



PRESENTATION DE DOUGE FORMATION

Créé en 1997 à Saumur, Dougé Formation Conseil est un centre de formation industriel reconnu dans les secteurs de la métallurgie, l'automobile, la défense et l'aéronautique.

DFC se veut « apporteur de solutions » afin d'optimiser la qualité et la productivité de ses clients. Avec 16 formateurs spécialisés Dougé Formation propose des modules dans les domaines du traitement de surface, de la peinture liquide, l'anodisation et la galvanoplastie, du poudrage et des formations ACQPA.

PRODUIT : Antidérapant PU236

De plus en plus de véhicules militaires ou de shelters sont équipés de revêtements antidérapants afin que les soldats ne puissent pas glisser.

DERIVERY a mis au point un antidérapant, le PU236, mis à la teinte approchante. Ce produit bicomposant, après une maturation de 20 à 30 mn s'applique avec un rouleau caoutchouc à picots réutilisable. En extérieur, appliqué sur un primaire, il est ensuite recouvert

par la finition DT612 ou PU750.

Ainsi, le système conserve les propriétés de couleurs, aspect et gabarit Infra Rouge. La détérioration dans le temps du relief est ainsi invisible.

Une fiche avec des conseils d'application a été rédigée afin d'accompagner nos clients dans leurs essais. Une version époxy le 337 existe également.



Outils disponible chez Derivery

QUALITE

ENQUETE DE SATISFACTION

Chaque année nous organisons une enquête de satisfaction auprès de nos clients et distributeurs Industrie et Défense. Cette année, 30 % d'entre vous, nous ont répondu et nous vous en remercions avec une note moyenne de 3.3/4.

Grâce à vos commentaires un plan d'actions a été créé afin de vous satisfaire. Les points d'amélioration sont :

- une refonte et modernisation de nos moyens de communica-

tion (site internet, plaquette, fiche technique, newsletter et étiquettes produits).

- un meilleur suivi commercial et technique pour vous assister efficacement dans la réalisation de vos projets.

« L'écoute de nos clients est notre première source de progrès ».

OBSOLESCENCE DU PASSIREX

Après une première campagne d'information menée auprès de nos clients industriels et distributeurs en décembre 2017, nous allons renouveler cette opération et demander à chacun de nos interlocuteurs de faire remonter l'information aux donneurs d'ordres.

Pour des raisons d'obsolescence lié au règlement REACH le Passirex ne sera plus fabriqué à partir d'octobre 2018 et ne sera plus commercialisé à partir de janvier 2019.

Des solutions alternatives vous sont proposées : Sodox N°1, Doxalu, Primaire 03FT1, Primader.

Ce semestre nous avons été audité et reçu une bonne évaluation de la part de :

- ARQUUS Déc 2017
- NEXTER Mars 2018

DERIVERY SAS

4 rue Léon Talmy
27290 PONT AUTHOU
Tél. : 02.32.43.74.00
Mail : derivery@derivery.fr